

NAPOLEON HILL®

THINK &
GROW
RICH

The 21st-Century Edition

ขายได้
มากกว่า
60 ล้านเล่ม
ทั่วโลก

คิดแล้วรวย

เรียบเรียงโดย กมล แสงทองศรีกมล

๙๙ ซิเมนต์

คำนำผู้เรียบเรียง

ด้วยยอดขายหนังสือ *คิดแล้วรวย (Think & Grow Rich)* ทั่วโลกกว่า 60 ล้านเล่ม ทำให้ผมเกิดความรู้สึกอยากเห็นหนังสือ *คิดแล้วรวย* ที่ได้รับการแปลครั้งแรกในประเทศไทยโดย คุณอาษา ขจรจิตต์เมตต์ ว่าหน้าตาเป็นอย่างไร จึงได้ไปค้นที่หอสมุดแห่งชาติ จนพบหนังสือเก่ามากเล่มนั้นซุกตัวอยู่ในชั้นวางหนังสือ หนังสือเล่มนี้ตีพิมพ์ครั้งแรกในราวปี พ.ศ. 2510 แม้กระดาษจะเหลืองเก่า ผุพังยับ แต่ก็มีรอยปากกาที่คนอ่านขีดเน้นข้อความสำคัญที่ตัวเองสนใจ

หลายคนปฏิเสธหนังสือประเภทพัฒนาตนเองและสร้างแรงจูงใจ ด้วยการบอกเหตุผลต่างๆ ว่า “อ่านหนังสือแล้วจะไปรวยได้อย่างไร ไม่มีทางเป็นไปได้หรอก ถ้าแค่อ่านแล้วรวย ทุกคนในโลกนี้ก็คงรวยไปหมดแล้ว” หรือ “แค่คิด...แล้วก็รวย ถ้าง่ายอย่างนั้น ป่านี้น่าจะมีคนจนในโลกแล้ว” แม้แต่เมื่อมีคนอื่นมาเห็นว่า คุณกำลังอ่านหนังสือที่หน้าปกเขียนว่า “**คิดแล้วรวย**” หรือ **Think & Grow Rich** แล้ว คุณอาจจะมีความรู้สึกอับอาย กลัวคนเห็น หรือไม่มั่นใจ ขอให้รู้ไว่ว่านั่นคือหนึ่งในหกปีศาจร้ายแห่งความกลัวที่ นโปเลียน ฮิลล์ กล่าวถึงในหนังสือเล่มนี้ ซึ่งก็คือ ความกลัวการถูกวิพากษ์วิจารณ์นั่นเอง ความกลัวนี้ยังทำให้คนส่วนใหญ่ไม่กล้าเสี่ยงทำธุรกิจ กลัวความล้มเหลว และละทิ้งปณิธานของตัวเอง

เป็นที่ทราบกันดีว่า ในชีวิตจริงแล้วเราเรียนรู้ด้วยการลงมือทำ (learning by doing) ภาควิชาปฏิบัติจึงสำคัญกว่าทฤษฎี แต่อย่าลืมว่าแท้ที่จริงแล้วทฤษฎีก็คือ ภาควิชาปฏิบัติในอดีตที่ถูกนำมารวบรวมเอาไว้อย่างเป็นระบบนั่นเอง โดยเฉพาะการรวบรวมสุดยอดของผู้ที่ประสบความสำเร็จทางธุรกิจ ดังเช่นที่ นโปเลียน ฮิลล์ ได้ทำไว้

ความหมายของ “เศรษฐี” กับ “ผู้ที่ประสบความสำเร็จทางธุรกิจ” แตกต่างกันมาก เศรษฐีอาจได้เงินมาเพราะโชคช่วย ได้มาอย่างไม่สุจริตและไม่มีคุณธรรม หรือจากมรดกตกทอด แต่ผู้ที่ประสบความสำเร็จทางธุรกิจล้วนต้องทุ่มเทด้วยความพาก

เพียรพยายาม ดังเช่นที่ โทมัส เอดิสัน ผู้เป็นทั้งนักประดิษฐ์และผู้ประกอบการ เคยกล่าวไว้ว่า “ความเป็นอัจฉริยะนั้นมาจากแรงดลใจเพียงแค่หนึ่งเปอร์เซ็นต์ ที่เหลือ นั้นมาจากหยาดเหงื่อและแรงงาน” หรือคำพูดที่ว่า คิดแล้วไม่ทำ เหมือนยังไม่ได้ ออกเดินเรือไปในทะเลเลย แต่ลงมือทำโดยไม่คิด (ไม่สนใจทฤษฎีเลย) ก็เหมือนออกเดิน ทางไปในมหาสมุทรโดยปราศจากเข็มทิศนำทาง

ทุกวิชาการในโลกล้วนมีการสอนกันได้เกือบหมด เช่น วิศวกรรมศาสตร์ แพทย-ศาสตร์ นิติศาสตร์ ดูเหมือนจะยกเว้นอยู่อย่างเดียวคือ ศาสตร์ในการสอนคนให้มั่งคั่ง ร่ำรวย หรืออีกนัยหนึ่งคือ สอนคนให้ทำธุรกิจหรือเป็นผู้ประกอบการ (entrepreneur) ที่ประสบความสำเร็จ แม้แต่วิชาบริหารธุรกิจก็ไม่ใช่คำตอบทั้งหมด การสอนคนให้ “คิดแล้วรวย” จึงยากมาก แต่ถ้าจะมีตำราใดที่พอจะเป็นต้นแบบของหนังสือปรัชญา แห่งความสำเร็จ และสร้างแรงจูงใจของโลกแล้วละก็ เชื่อว่าหนังสือ **คิดแล้วรวย** ของ นโปเลียน ฮิลล์ จะอยู่ในกลุ่มนั้นด้วยอย่างแน่นอน ดังที่ โรเบิร์ต คิโยซากิ ได้กล่าวถึง **Think & Grow Rich** ว่า เป็นหนึ่งในหนังสือที่เขาแนะนำ ปรากฏอยู่ใน หนังสือ *พ่อรวยสอนลูก #2 เงินสี่ด้าน* ดังนี้ “ผมอยากแนะนำหนังสือเรื่อง **Think & Grow Rich** เขียนโดย นโปเลียน ฮิลล์ พ่อรวยเป็นคนเอาหนังสือเล่มนี้ให้ผมอ่าน ตั้งแต่ผมยังเด็กๆ หนังสือเล่มนี้ช่วยกำหนดแนวทางชีวิตให้กับผม ชื่อเรื่อง **Think & Grow Rich** ไม่ใช่ทำงานหนักแล้วรวย แต่คุณต้อง ‘คิด’ และคิดให้ต่างจากคนอื่น”

หนังสือ **คิดแล้วรวย สู่ศตวรรษที่ 21** ของ นโปเลียน ฮิลล์ นี้ นอกจากมีหลัก ปรัชญาแห่งความสำเร็จ และกรณีศึกษาของโลกธุรกิจในยุคปัจจุบันเพื่อการนำไป ประยุกต์ใช้ แล้วยังมีเรื่องราวของประวัติศาสตร์ ศาสนา วิทยาศาสตร์ หลักจิตวิทยา และหลักการครองชีวิตอย่างครบถ้วน คุณจะสามารถพิสูจน์คุณค่าและความเป็น ออมตะของหนังสือเล่มนี้ได้ด้วยตัวของตนเอง

กมล แสงทองศรีกมล

สารบัญ

บทที่ 1	เคล็ดลับแห่งความสำเร็จ	9
บทที่ 2	ความคิดคือสินทรัพย์	27
	เรื่องราวของผู้ใช้ “ความคิด” เพื่อเปิดทางสู่การเป็นหุ้นส่วนธุรกิจกับ โทมัส เอ. อีดิสัน	
บทที่ 3	ปณิธาน	43
	จุดเริ่มต้นสู่ความสำเร็จ	
บทที่ 4	ศรัทธาในศักยภาพของตัวเอง	65
	มีมโนทัศน์และเชื่อมั่นในการบรรลุปณิธาน	
บทที่ 5	การเสนอแนะตนเอง	91
	สื่อกลางในการชักจูงจิตใจได้สำนึก	
บทที่ 6	ความรู้เฉพาะทาง	103
	ประสบการณ์ส่วนตัวหรือความสามารถในการสังเกต	
บทที่ 7	จินตนาการ	123
	แหล่งสร้างความคิด	
บทที่ 8	การวางแผนอย่างเป็นระบบ	151
	ตกผลึกปณิธาน...สู่ปฏิบัติการ	
บทที่ 9	กล้าตัดสินใจ	193
	จัดการกับการผัดวันประกันพรุ่ง	
บทที่ 10	ความมุ่งมั่น	205
	ความพยายามอย่างไม่ลดละ สิ่งจำเป็นในการสร้างศรัทธา	

บทที่ 11	พลังแห่งการระดมความคิด 231
	แรงผลักดันสู่ความสำเร็จ
บทที่ 12	สัมพันธภาพทางเพศ 247
	เสน่ห์ดึงดูดและสร้างสรรค์
บทที่ 13	จิตใต้สำนึก 267
	สะพานเชื่อมต่อ
บทที่ 14	ศักยภาพแห่งสมอง 281
	สถานีรับส่งความคิด
บทที่ 15	ประสาทสัมผัสที่หก 293
	ประตูลูปัญญา
บทที่ 16	หกปีศาจร้ายแห่งความกลัว 303
	มีอยู่กี่ตัวที่ขวางทางคุณอยู่?

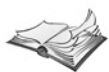


เคล็ดลับแห่งความสำเร็จ

ทุกๆ บทของหนังสือเล่มนี้ จะบอกให้คุณทราบถึงเคล็ดลับในการทำเงิน ที่สร้างความมั่งคั่งร่ำรวยให้กับผู้คน ซึ่งผมได้ทำการวิเคราะห์มาเป็นเวลาหลายปี

ผู้จุดประกายเรื่องเคล็ดลับนี้ให้กับผมเป็นครั้งแรกคือ แอนดรูว์ คาร์เนกี ชายสูงวัยชาวสกอตแลนด์ผู้ชาญฉลาด คาร์เนกีเข้ามาอยู่ในใจผมตั้งแต่ผมยังเป็นหนุ่ม วันนั้นเขาเอนกายลงพิงพนักเก้าอี้ด้วยแวตอันเป็นประกาย และจ้องมองผมอย่างตั้งอกตั้งใจ เพื่อให้แน่ใจว่าผมมีความเฉลียวฉลาดพอที่จะเข้าใจสาระสำคัญของสิ่งที่เขาพูดหรือไม่

เมื่อเขาเห็นว่าผมจับแนวความคิดของเขาได้ จึงได้ถามว่า ผมเต็มใจหรือไม่ ที่จะใช้เวลาถึง 20 ปีหรืออาจจะมากกว่านั้น เพื่อทำตัวเองให้พร้อมที่จะบอกเล่าเคล็ดลับนี้ต่อผู้คนอีกมากมายในโลก ซึ่งยังไม่ล่วงรู้ความลับนี้และกำลังพาตัวเองไปสู่ความล้มเหลว ผมได้รับปากเขา และสามารถทำตามนั้นได้ ก็ด้วยความร่วมมืออันดีของคาร์เนกีนั่นเอง



บทวิจารณ์

ในปี ค.ศ. 1908 เป็นช่วงเศรษฐกิจตกต่ำในสหรัฐอเมริกา มีแต่คนยากจนและว่างงาน นโปเลียน ฮิลล์ ได้ยึดอาชีพนักเขียนให้กับนิตยสาร Bob Taylor's เขาได้รับมอบหมายให้เขียนเรื่องราวความสำเร็จของผู้คนที่มีชื่อเสียง ถึงแม้ว่าจะไม่ได้สร้างรายได้ให้เขามากมายนัก แต่มันก็ได้เปิดโอกาสให้ฮิลล์ได้พบกับโลกกว้างของธุรกิจและอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ หนึ่งในนั้นคือมหาเศรษฐีผู้ก่อตั้งอุตสาหกรรมเหล็กชาวอเมริกัน แอนดรูว์ คาร์เนกี ผู้ซึ่งสร้างแรงบันดาลใจให้ฮิลล์

คาร์เนกีประทับใจในตัวฮิลล์มาก เพราะหลังจากให้สัมภาษณ์ถึงสามชั่วโมง เขายังได้เชิญฮิลล์ให้ไปที่คฤหาสน์ของเขาในช่วงสุดสัปดาห์เพื่อพูดคุยกันต่อ ระหว่างการพูดคุยในอีกสองวันต่อมา คาร์เนกีได้เล่าให้ฮิลล์ฟังว่าเขามีความเชื่อว่าใครก็ตามที่จะประสบความสำเร็จได้ต้องเข้าใจปรัชญาแห่งความสำเร็จ และต้องรู้ขั้นตอนในการที่จะได้มันมาเสียก่อน เขาพูดว่า “น่าละอายมากที่เราปล่อยให้คนรุ่นใหม่ต้องค้นหาด้วยวิธีลองผิดลองถูกอยู่อีก ในเมื่อเรารู้หลักการแห่งความสำเร็จหมดแล้ว”

คาร์เนกีอธิบายทฤษฎีของเขาต่อไปว่า ความรู้นี้จะได้มาจากการสัมภาษณ์ผู้คนที่ประสบความสำเร็จ รวบรวมข้อมูลและวิจัยเพื่อนำไปสู่บทสรุปแห่งหลักการ เขาเชื่อมั่นว่ามันต้องใช้เวลาอย่างน้อย 20 ปี และนั่นเป็นที่มาของ “ปรัชญาแห่งความสำเร็จชิ้นแรกของโลก” เขาเสนอให้ฮิลล์รับงานนี้ โดยเขาจะเป็นคนแนะนำฮิลล์ให้พบกับผู้คนที่ประสบความสำเร็จ และจะออกค่าใช้จ่ายในการเดินทางให้ด้วย

ฮิลล์ใช้เวลาเพียง 29 วินาทีในการตัดสินใจรับข้อเสนอ นั้น คาร์เนกีได้บอกเขาภายหลังว่า ตอนนั้นได้ให้เวลาฮิลล์ตัดสินใจ 60 วินาที ถ้านานกว่านั้นเขาจะยกเลิกข้อเสนอ “คนที่ตัดสินใจช้าๆ ที่มีข้อมูลครบถ้วนแล้ว ย่อมไม่สามารถเชื่อใจว่าจะทำงานใหญ่ให้สำเร็จได้”

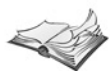
จากการอุทิศตัวอย่างไม่ลังเลของฮิลล์ในครั้งนั้น จึงทำให้เขาได้เขียนหนังสือเล่มนี้ออกมาในที่สุด

เราสามารถหาข้อมูลอดีตชีวิตประวัติของฮิลล์เพิ่มเติมได้จากหนังสือ A Lifetime of Riches : The Biography of Napoleon Hill โดย ไมเคิล เจ. ริดจ์ จูเนียร์ และเคิร์ก แลนเดอร์ ริดจ์เคยทำงานเป็นผู้ช่วยของฮิลล์นานถึง 10 ปี และเป็นเจ้าหน้าที่คนแรกของมูลนิธิโพลีเทค ฮิลล์ ในตำแหน่งผู้อำนวยการ เลขานุการ รวมไปถึงสมุหบัญชี เนื้อหาในหนังสือมาจากความรู้ส่วนตัวของเขา เกี่ยวกับฮิลล์ และอดีตชีวิตประวัติของฮิลล์ซึ่งยังไม่เคยตีพิมพ์มาก่อน

หนังสือ **คิดแล้วรวย** เล่มนี้ ได้รวบรวมเคล็ดลับของคาร์เนกี ซึ่งผู้คนนับพัน (ปัจจุบันอาจเป็นล้านคน) ได้ทดสอบแล้ว แนวความคิดของคาร์เนกีเป็นสูตรสำเร็จ ที่น่าทึ่ง มันได้ทำให้พวกเขามีความมั่งคั่งร่ำรวย และทำให้คนซึ่งไม่มีค่อยมีเวลา มากนักได้เข้าใจว่าคนอื่นเขาทำเงินกันอย่างไร คาร์เนกีหวังว่าเขาจะทดสอบและ สาธิตความสำเร็จของสูตรนี้ผ่านประสบการณ์ของผู้คนที่หลากหลายทั้งชายหญิง เขายังเชื่ออีกว่า โรงเรียนและมหาวิทยาลัยควรนำสูตรสำเร็จนี้ไปสอนนักเรียน นักศึกษา เขากล่าวว่าถ้ามีการสอนแบบนี้ในโรงเรียน มันจะเป็นการปฏิรูประบบ การศึกษา และทำให้เวลาที่จะต้องใช้ในการเรียนลดลงไปกว่าครึ่งหนึ่งเลยทีเดียว

ใน **บทที่ 4 คริธา** คุณจะได้อ่านเรื่องราวอันน่าสนใจของบริษัทอุตสาหกรรม เหล็กขนาดใหญ่ของสหรัฐอเมริกา โดยมีชายหนุ่มผู้หนึ่งที่ได้นำหลักการนี้ไปใช้ และ ขณะเดียวกันคาร์เนกีก็ได้พิสูจน์ให้เห็นว่า สูตรสำเร็จของเขาใช้ได้ผล ชาร์ลส์ เอ็ม. ซวอบ คือผู้ที่นำเคล็ดลับนี้ไปประยุกต์ใช้ จนทำให้เขามีความมั่งคั่งร่ำรวยทั้งเงิน ทองและโอกาส สูตรสำเร็จนี้อาจประเมินเป็นมูลค่าคร่าวๆ ได้ถึง 600 ล้านดอลลาร์ เลยทีเดียว

ข้อเท็จจริงที่ได้จากการอ่านหนังสือเล่มนี้ จะให้อะเดียดีๆ กับคุณ และทำให้ คุณได้รู้ว่า สิ่งที่คุณต้องการนั้นคืออะไร



ในการใช้ทฤษฎีคำนวณภาวะเงินเฟ้อนั้น เราต้องใช้เงินถึง 20 ดอลลาร์ ในปี ค.ศ. 2001 เพื่อซื้อของในราคาเพียง 1 ดอลลาร์ ในปี ค.ศ. 1901 อย่างไรก็ตาม ไม่ใช่นักที่จะตีมูลค่าเงิน 600 ล้านดอลลาร์โดยคิดจากค่าครองชีพที่เพิ่มขึ้น เนื่องจากมีปัจจัยและตัวแปรอื่นๆ ในการคำนวณกำลังซื้อ จากการประมาณคร่าวๆ เงินมูลค่า 600 ล้านดอลลาร์อาจจะเทียบเท่ากับเงินถึง 12,000 ล้านดอลลาร์เมื่อเข้าสู่ศตวรรษที่ 21

ผู้คนนับพันได้ใช้เคล็ดลับนี้เพื่อผลประโยชน์ส่วนตัว ทำให้บางคนสร้างความมั่งคั่งร่ำรวยให้ตัวเองได้ บางคนก็ใช้มันเพื่อสร้างความรักความอบอุ่นในครอบครัว มีนักเศรษฐศาสตร์คนหนึ่งสามารถใช้มันสร้างรายได้ให้เขามากกว่า 75,000 ดอลลาร์ในหนึ่งปี (มูลค่าในปัจจุบันประมาณ 1.5 ล้านดอลลาร์)

อาร์เทอร์ แชน ช่างตัดเย็บเสื้อผ้าในซินซินนาติ ได้ใช้ธุรกิจที่ใกล้จะล้มละลายของเขาเป็นหนทางทดลองสูตรสำเร็จนี้ ธุรกิจกลับฟื้นคืนและสร้างความมั่งคั่งให้กับเขา การทดสอบนี้น่าสนใจมาก จนหนังสือพิมพ์และนิตยสารนำไปตีพิมพ์สร้างมูลค่าเพิ่มได้นับล้านดอลลาร์

เคล็ดลับนี้ยังถูกพิสูจน์ต่อไปโดยสจ๊วต ออสติน เวียร์ จากเมืองดัลลาส รัฐเท็กซัส เขาพร้อมที่จะเปลี่ยนแปลงจึงได้เลิกอาชีพเดิมและหันไปเรียนกฎหมาย เขาประสบความสำเร็จหรือไม่? คุณจะได้อำตอบใน **บทที่ 6 ความรู้เฉพาะทาง**

ขณะที่ผมกำลังเป็นผู้รับผิดชอบงานโฆษณาให้กับหลักสูตรเสริมของมหาวิทยาลัยลาซาลล์ ผมได้สิทธิพิเศษในการเข้าพบ เจ. จี. เชปลิน อธิการบดีของมหาวิทยาลัย ซึ่งได้ใช้สูตรสำเร็จนี้ในการสร้างมหาวิทยาลัยลาซาลล์ให้ยิ่งใหญ่ระดับโลก

หนังสือเล่มนี้ได้พูดถึงเคล็ดลับเหล่านี้มากกว่า 100 ครั้ง แม้ว่าจะไม่ได้ระบุชื่อเคล็ดลับไว้ชัดเจน แต่ถ้าคุณนึกถึงมันไว้ในใจและรอเวลา เมื่อไรก็ตามที่คุณพร้อมหรือโอกาสมาถึง จงเอาเคล็ดลับนี้มาใช้ประโยชน์ และนี่เป็นเหตุผลว่าทำไมการ์เนกจึงส่งเคล็ดลับเหล่านี้มาให้ผมโดยไม่ระบุชื่อ

ถ้าคุณพร้อมที่จะนำมันไปใช้ ย่อมตระหนักถึงเคล็ดลับที่ซ่อนอยู่ในแต่ละบทของหนังสือเล่มนี้ได้เอง คุณอาจจะไม่พบคำอธิบายในรายละเอียดของวิธีการ แต่มันจะเป็นประโยชน์มากหากสามารถค้นพบเคล็ดลับนั้นได้ด้วยวิถีทางของตัวเอง

ถ้าคุณเคยท้อแท้ สิ้นหวัง ถ้าคุณขาดขวัญกำลังใจ ถ้าคุณเคยเหนื่อยล้า และล้มเหลว ถ้าคุณเคยทุกข์ทรมานจากโรคภัยไข้เจ็บ เรื่องราวแห่งการค้นพบของลูกชายผมกับการนำสูตรของคาร์เนกีไปใช้ อาจช่วยพิสูจน์ว่าท่ามกลางความสิ้นหวังนั้น จะมีโอกาสเสมอสำหรับผู้ที่ยพยายามค้นหามัน

ประธานาธิบดีรูสเวลต์ วิลสัน ก็ได้ใช้เคล็ดลับนี้ระหว่างสงครามโลก (รวมไปถึงประธานาธิบดีรูสเวลต์ในสงครามโลกครั้งที่สองด้วย) โดยใช้กับทหารทุกคนที่ได้รับการฝึกอบรมก่อนที่จะถูกส่งไปแนวหน้า ประธานาธิบดีวิลสันเคยบอกผมว่า มันเป็นปัจจัยสำคัญในการเข้าสู่สงคราม

สิ่งที่น่าแปลกก็คือ ผู้ซึ่งได้เคล็ดลับนี้แล้วนำไปใช้เท่านั้นจึงจะประสบความสำเร็จ อย่างไรก็ตาม ดังที่ได้กล่าวไว้ในหนังสือเล่มนี้หลายครั้งว่า จะไม่มีสิ่งใดสูญเปล่า เราไม่มีวันได้เคล็ดลับเหล่านี้มาโดยไม่ลงทุนลงแรง และมันก็คุ้มค่าอย่างยิ่งที่จะลงทุน

ความแปลกประหลาดอีกอย่างหนึ่งของเคล็ดลับนี้ก็คือ มันมอบให้กันไม่ได้ และก็ไม่สามารถประเมินมูลค่าเป็นเงินทองได้ ถ้าคุณไม่ตั้งใจจริงที่จะแสวงหาเคล็ดลับเหล่านี้ด้วยตัวเองแล้ว ก็ไม่มีทางที่จะใช้เงินทองซื้อหามันมาได้ เนื่องจากเคล็ดลับนี้ประกอบด้วยสองส่วน ในการที่จะได้เคล็ดลับนี้มา คุณจะต้องได้ส่วนใดส่วนหนึ่งมาก่อน

เคล็ดลับนี้จะเกิดได้ต่อเมื่อเรามีความพร้อมเท่านั้น นอกจากนั้นมันยังไม่ได้ขึ้นอยู่กับเรื่องของการศึกษาอีกด้วย นานมาแล้วที่ โทมัส เอ. เอดิสัน ได้ครอบครองเคล็ดลับนี้ และเขาได้ใช้มันอย่างชาญฉลาดจนทำให้เขากลายเป็นนักประดิษฐ์ที่ยิ่งใหญ่ของโลก ทั้งๆ ที่เขาเรียนหนังสือในโรงเรียนจริงๆ เพียงแค่สามเดือนเท่านั้น

เคล็ดลับนี้ยังส่งถูกต่อไปยัง เอ็ดวิน ซี. บาร์นส์ ผู้ช่วยของเอดิสันซึ่งได้ใช้มันอย่างมีประสิทธิภาพ จนทำให้เขามั่งคั่งและสามารถเกษียณตัวเองได้ในวัยหนุ่ม เมื่อคุณได้อ่านเรื่องของเขาในบทต่อไป คุณจะเชื่อมั่นในตัวเองว่า ความมั่งคั่งร่ำรวยไม่ได้ไกลเกินที่คุณจะไขว่คว้าเลย ไม่ว่าชีวิตคุณจะเคยเป็นอย่างไรมาก่อน เมื่อได้เตรียมตัวเองให้พร้อมสำหรับเคล็ดลับแห่งความสำเร็จนี้ คุณก็จะสมปรารถนาทั้งชื่อเสียง เงินทอง และความสุข แล้วตัวผมเองล่วงรู้เคล็ดลับเหล่านี้ได้อย่างไร? คุณจะได้รับคำตอบนี้หลังจากอ่านหนังสือเล่มนี้จบ หรือบางที่คุณอาจค้นพบมันตั้งแต่บทแรกๆ หรือในหน้าสุดท้ายเลยก็ได้

ขณะที่ผมได้ศึกษาและวิเคราะห์บุคคลที่มีชื่อเสียงนับร้อยตามที่ได้รับปากคาร์เนกีไว้ฉัน พบว่า ผู้คนเหล่านั้นมักมีคุณลักษณะตรงตามเคล็ดลับแห่งความสำเร็จที่คาร์เนกีบอกไว้ ผู้คนเหล่านั้น ได้แก่

เฮนรี ฟอร์ด ผู้ก่อตั้งบริษัทรถยนต์ฟอร์ด เขาเคยยากจนและไม่ค่อยได้เรียนหนังสือ แต่ท้ายที่สุดเขาก็ได้เป็นนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จมากที่สุด ในประวัติศาสตร์ของอเมริกา

วิลเลียม ริกคีย์ จูเนียร์ เซลส์แมนบริษัทท่องเที่ยว ผู้สังเกตเห็นว่าลูกค้าของเขาชอบมากฝรั่งที่เขาแจกเป็นของขวัญมาก จนในที่สุดเขาสามารถเปิดบริษัทของตนเองได้

จอห์น วานาเมเกอร์ รู้จักกันในนามของ “เจ้าชายแห่งวงการธุรกิจ” เขาคือผู้สร้างสรรค์ห้างสรรพสินค้าระดับโลกแห่งแรก และได้รับการยกย่องอย่างมากในเรื่องของนวัตกรรมการตลาด การบริการลูกค้า และสวัสดิการลูกจ้าง

เจมส์ เจ. ฮิลล์ รู้จักกันในนามของ “ผู้สร้างอาณาจักร” เขาได้สร้างทางรถไฟ Transcontinental Great Northern ให้การสนับสนุนชาวไร่ชาวนาในฝั่งตะวันตกของอเมริกา และเปิดเส้นทางเดินเรือเชื่อมต่อกับอเมริกาตะวันออก

(ผู้เรียบเรียง : เส้นทางรถไฟเริ่มต้นจากจากเมืองเซนต์พอล รัฐมินนิโซตา ไปยังเมืองซีแอตเทิล รัฐวอชิงตัน สร้างโดย เจมส์ เจ. ฮิลล์ แล้วเสร็จในปี ค.ศ. 1893 ระยะทางยาว 2,736 กิโลเมตร เป็นเส้นทางคมนาคมสำคัญที่เชื่อมต่อฝั่งตะวันออกกับฝั่งตะวันตกของสหรัฐอเมริกา)

จอร์จ เอส. บาร์คเกอร์ คุณครูผู้เบื่อหน่ายปากกาแบบเก่าๆ จึงได้สร้างสรรค์และออกแบบปากกาแบบใหม่ จนเป็นเจ้าของบริษัทปากกาบาร์คเกอร์

อี. เอ็ม. สเตตเลอร์ ลูกชายบาทหลวงผู้ยากจน เขาเริ่มจากการเป็นพนักงานโรงแรม และได้เข้าจนสามารถเปิดเครือโรงแรมสเตตเลอร์ของตัวเอง สร้างชื่อเสียงในความหรูหราและ “การบริการด้วยรอยยิ้ม”

เฮนรี แอล. โดเซอร์ที ผู้เริ่มต้นด้วยการเป็นพนักงานออฟฟิศวัย 12 ปี ของโคลัมเบียแก๊ส จนได้เป็นเจ้าของกิจการ 53 แห่งและเป็นเจ้าของสิทธิบัตรเกี่ยวกับแก๊สธรรมชาติและการผลิตน้ำมันถึง 140 สิทธิบัตร

ไซรัส เอช. เค. เคอร์ติส ผู้เริ่มต้นจากนิตยสารเล็กๆ เกี่ยวกับเกษตรกรรม ไปเป็น *Ladies' Home Journal* และในที่สุดก็ได้สร้างสรรค์หนังสือพิมพ์ยักษ์ใหญ่ *Saturday Evening Post* ให้เป็นที่รู้จัก

จอร์จ อีสต์แมน นักประดิษฐ์และผู้ก่อตั้งบริษัทอีสต์แมนโกดัก เขาได้สร้างสรรค์นวัตกรรมมากมายเกี่ยวกับการถ่ายภาพ และนำไปสู่อุตสาหกรรมภาพยนตร์ในที่สุด

ชาร์ลส์ เอ็ม. ชวอบ มือขวาของแอนดรูว์ คาร์เนกี เขาได้เป็นประธานกรรมการบริษัท Carnegie Steel ต่อมาเป็นตัวแทนเจรจาเพื่อก่อตั้ง U.S. Steel และก้าวไปสู่การก่อตั้งเบทาเลียมสตีล

ธีโอดอร์ รูสเวลต์ ประธานาธิบดีคนที่ 26 ของสหรัฐอเมริกา ในช่วงปี ค.ศ. 1901 - 1909

จอห์น ดับเบิลยู. เดวิส นักกฎหมาย ผู้นำทางการเมือง ทนายความประจำ
ตัวของประธานาธิบดีวูดโรว์ วิลสัน และต่อมาเขาก็ได้เป็นเอกอัคร-
ราชทูตประจำสหราชอาณาจักร

อัลเบิร์ต ฮับบาร์ด นักปรัชญา ผู้จัดพิมพ์นิตยสาร *The Fra* ผู้ก่อตั้ง
Roycrofters Artists' Colony เขายังเป็นผู้แต่งหนังสือขายดีหลายเล่ม
เช่น *A Message to Garcia* อีกด้วย

(ผู้เรียบเรียง: Roycrofters Artist's Colony เป็นชุมชนของคนทำงาน
ศิลปะ หัตถกรรม ซึ่งนักปฏิรูป อัลเบิร์ต ฮับบาร์ด ได้ก่อตั้งขึ้นในปี
ค.ศ. 1895 ในหมู่บ้านต่างๆ ในรัฐนิวยอร์ก ชื่อ Roycrofts ตั้งตามชื่อ
พี่น้อง Samuel และ Thomas Roycroft ผู้ผลิตหนังสือด้วยมือแห่ง
กรุงลอนดอน ในปี ค.ศ. 1650 - 1690)

วิลเบอร์ ไรต์ เจ้าของร้านจักรยาน ร่วมด้วยออร์วิลน้องชาย ได้กลายเป็น
คนอเมริกันคนแรกที่ได้บินด้วยเครื่องบินที่หนักกว่าอากาศ และเป็น
ผู้บุกเบิกอุตสาหกรรมการบิน

วิลเลียม เจนนิงส์ ไบรอัน ผู้จัดพิมพ์หนังสือพิมพ์ ตัวแทนประธานาธิบดี
และรัฐมนตรีในสมัยประธานาธิบดีวิลเลียม แมคคินลีย์ และเป็นที่รู้จัก
ในฐานะนักกฎหมายผู้ต่อสู้ และนักอนุรักษนิยม

ดร. เดวิด สตาร์ จอร์แดน นักการศึกษา นักวิทยาศาสตร์ นักเขียนหนังสือ
มากกว่า 50 เล่ม เขาเป็นประธานนักศึกษามหาวิทยาลัยที่อายุน้อยที่
สุด และได้เป็นประธานนักศึกษาคนแรกของมหาวิทยาลัยสแตนฟอร์ด

เจ. อ็อกเดน อาร์มอร์ ผู้ซึ่งสืบทอดธุรกิจขายเนื้อสัตว์มาจากครอบครัว
ได้กลายมาเป็นนักสื่อสารมวลชน เจ้าของกลุ่มบริษัทที่มีสินค้ามากกว่า
3,000 ผลิตภัณฑ์ เป็นมหาเศรษฐี เป็นเจ้าของชิคาโกคลับ และเป็น
ผู้จัดการธนาคารเนชั่นแนลซิตี

อาร์เทอร์ บรีสเบน นักหนังสือพิมพ์ นักเคลื่อนไหว คอลัมนิสต์ ผู้เป็นที่ต้องการตัวของสำนักข่าว เป็นนักเขียนที่คนอ่านมากที่สุด และทำรายได้สูงสุดในยุคนั้น

ดร. แฟรงก์ กันซอลัส นักอุดมการณ์แห่งชิคาโก ทำให้ฟิลลิป ดี. อาร์มอร์ ให้เงินทุนแก่เขา 1 ล้านดอลลาร์ เพื่อสร้างสถาบันเทคโนโลยีอาร์มอร์ และให้กันซอลัสเป็นอธิการบดี

แดเนียล วิลลาร์ด ประธานกรรมการบริษัททางรถไฟ B&O กว่า 30 ปี เขาได้รับเกียรติให้ใช้ชื่อของเขาเป็นชื่อเมืองในโอไฮโอ

คิง ยิลเลตต์ เซลส์แมนผู้มีที่มาจากช่างเชื่อมโลหะ เขาพยายามจะโกนหนวดตัวเองขณะที่นั่งอยู่บนรถไฟที่กำลังวิ่ง เลยเป็นที่มาของการคิดค้นมีดโกนหนวดที่ให้ความปลอดภัย ซึ่งต่อมาเขาก็ได้กลายเป็นผู้ก่อตั้งบริษัทยักษ์ใหญ่

รالف เอ. วิกส์ ประธานกรรมการ International Correspondence Schools เขาได้ให้ความช่วยเหลือมูลนิธิของ นโปเลียน ฮิลล์ ในการให้การศึกษาและฟื้นฟูสภาพนักโทษที่ถูกจำคุก

จูดจ์ แดเนียล ที. ไรต์ อาจารย์ประจำมหาวิทยาลัยกฎหมายจอร์จทาวน์ ที่ซึ่ง นโปเลียน ฮิลล์ เคยศึกษาอยู่ ตอนที่นิตยสาร *Bob Taylor's* มอบหมายให้เขาเขียนเรื่องราวของ แอนดรูว์ คาร์เนกี

จอห์น ดี. รอคกีเฟลเลอร์ ด้วยเงินเก็บ 1,000 ดอลลาร์ รวมกับเงินที่ขอยืมมาอีก 1,000 ดอลลาร์ เขาเริ่มต้นด้วยบริษัทน้ำมันขนาดเล็กๆ ซึ่งขยายกิจการไปเป็นบริษัทน้ำมันยักษ์ใหญ่ระดับโลก

โทมัส เอ. เอดิสัน นักประดิษฐ์และเจ้าของกิจการ ผู้คิดค้นหลอดไฟ กล้องถ่ายรูป กล้องถ่ายภาพยนตร์ และเป็นเจ้าของสิทธิบัตรมากกว่า 1,000 รายการ

แฟรงก์ เอ. แวนเดอร์ลิป จากเด็กยากจนสู่นักสื่อสารมวลชน นักปฏิรูป สังคม เศรษฐกิจ และประธานกรรมการของธนาคารเนชั่นแนลซิตี ซึ่ง ปัจจุบันคือธนาคารซิตีแบงก์ และเคยเป็นรัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวง การคลัง

เอฟ. ดับเบิลยู. วูลเวิร์ท เสมียนร้านค้า ผู้บุกเบิกแนวความคิดสินค้าที่มีราคา คงที่และการบริการตนเอง ไปสู่เครือข่ายร้านค้าปลีกราคาถูก ‘Wool worth 5 and 10 Cent Store’ (วูลเวิร์ท ทุกอย่าง 5 เซนต์ ทุกอย่าง 10 เซนต์)

พ.อ. โรเบิร์ต เอ. ดอลลาร์ ผู้ซึ่งเริ่มต้นจากการสร้างเรือใบจากเศษไม้เก่าๆ ต่อมาเขาได้สร้างบริษัทดอลลาร์สตีมีชิป เจ้าของเส้นทางเดินเรือที่ ใหญ่ที่สุดของสหรัฐอเมริกา

เอ็ดเวิร์ด เอ. ฟิลิน ผู้ก่อตั้งบอสตัน-เบสส์โตร์ เขาคิดค้นวิธีการกระจายสินค้า การขายสินค้า และมีชื่อเสียงในฐานะผู้ริเริ่มแนวคิดสินค้าราคาถูก (bargain-basement concept)

เอ็ดวิน ซี. บาร์นส์ เขาคือหุ่นส่วนเพียงคนเดียวในชีวิตของโทมัส เอดิสัน เขานำเครื่องพิมพ์ดีดซึ่งเอดิสันทำไม่สำเร็จ มาปรับปรุงเป็น “Ediphone” แล้วขายมันจนกลายเป็นอุปกรณ์สำคัญในสำนักงาน และนั่นทำให้เขา ได้กลายเป็นมหาเศรษฐีคนหนึ่ง)

อาร์เทอร์ แนช เจ้าของโรงงานสิ่งทอในซินซินนาติ ผู้ซึ่งใช้ธุรกิจที่ใกล้ล้ม ละลายของเขาเป็นหนุทดลองเคล็ดลับของคาร์เนกีจนประสบความสำเร็จ ซึ่งต่อมาหนังสือพิมพ์ได้สร้างชื่อเสียงให้เขาด้วยการขนานนาม ว่า “Golden Rule Nash”)

คลาเรนซ์ ดาร์โรว์ มีชื่อเสียงในฐานะนักกฎหมาย นักพูด นักต่อสู้เพื่อคน ด้อยโอกาส คนรู้จักกันดีจากการเป็นนักกฎหมายคดี Scopes Monkey Trial และเป็นผู้ปกป้องการสอนทฤษฎีวิวัฒนาการ

(ผู้เรียบเรียง : Scopes Monkey Trial เป็นเหตุการณ์ในปี ค.ศ. 1925 เมื่อครูโรงเรียนมัธยมชื่อ จอห์น สโคฟฟีส ถูกฟ้องร้องและดำเนินคดีตามกฎหมาย เนื่องจากเขาได้สอนนักเรียนเรื่องทฤษฎีวิวัฒนาการของมนุษย์ตามหนังสือของ ชาร์ลส์ ดาร์วิน ที่ว่ามนุษย์มีวิวัฒนาการมาจากลิง ซึ่งขัดกับความเชื่อทางคริสต์ศาสนาในคัมภีร์ไบเบิล เรื่องพระเจ้า และการสร้างโลก คลาเรนซ์ ดาร์โรว์ ได้เป็นทนายให้สโคฟฟีส และช่วยปกป้องการสอนทฤษฎีวิวัฒนาการของมนุษย์ตามหลักเหตุและผล)

วูดโรว์ วิลสัน ประธานาธิบดีคนที่ 28 ของสหรัฐอเมริกา ปี ค.ศ. 1913 – 1921

วิลเลียม ไฮوارد ทฟต์ ประธานาธิบดีคนที่ 27 ของสหรัฐอเมริกา ปี ค.ศ. 1909 – 1913

ลูเทอร์ เบอร์เบอร์ก นักพฤกษศาสตร์ ผู้คิดค้นพันธุ์พืชใหม่ๆ ถึง 800 ชนิด ด้วยความพากเพียรพยายามของเขา ทำให้สามารถพัฒนาพันธุ์พืชและช่วยเพิ่มธัญญาหารให้แก่โลกของเรา

เอ็ดเวิร์ด ดับเบิลยู. บ็อก ได้เรียนหนังสืออยู่ในโรงเรียนเพียง 6 ปี เมื่ออายุ 20 ปี เขาได้เป็นบรรณาธิการ *Ladies' Home Journal* ซึ่งเขาได้ช่วยสร้างมันให้เป็นนิตยสารขายดีระดับโลก

แฟรงก์ เอ. มันทซ์ อดีตพนักงานรับส่งโทรเลข ออกจากงานมาเริ่มทำนิตยสาร *Argosy* และสร้างความมั่งคั่งแห่งอาณาจักรหนังสือพิมพ์ ซึ่งรวมไปถึง *Washington Times* และ *New York Herald* ด้วย

อัลเบิร์ต เอช. แกรี ประธานของ ยู. เอส. สตีล ขณะนั้นเป็นบริษัทที่ใหญ่ที่สุดในโลก เขาเป็นผู้นำในการวางรากฐานโครงการแรกๆ เช่น Gary Works Steel Plant และ City of Gary ในอินดีแอนา

ดร. อเล็กซานเดอร์ เกรแฮม เบลล์ เรารู้จักกันดีในฐานะนักประดิษฐ์ผู้คิดค้นโทรศัพท์ นอกจากนี้เขายังปรับปรุงเครื่องบันทึกเสียง สร้างความก้าวหน้าให้กับอากาศยานและการบิน และเป็นผู้ร่วมก่อตั้ง National Geographic Society อีกด้วย

จอห์น เอช. แพตเตอร์สัน ประธานของ National Cash Register; NCR เป็นที่รู้จักในเรื่องการออกแบบโฆษณา และเป็นอัจฉริยะในการจูงใจด้านการขาย ส่งผลให้ NCR เป็นผู้นำในด้านนี้

จูเลียส โรเซนวาลด์ เจ้าของโรงงานเล็กๆ ผู้มองเห็นการณ์ไกลในการสั่งซื้อทางไปรษณีย์ เขาได้ซื้อหุ้น 25 เปอร์เซ็นต์ของ Sears, Roebuck & Co. และร่วมกับริชาร์ด ซีียร์ สร้างภาพลักษณ์ใหม่ให้กับธุรกิจอเมริกัน

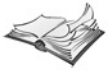
สจ๊วต ออสติน เวียร์ วิศวกรโครงสร้างที่ฮิลล์พบที่แหล่งน้ำมันในเท็กซัส ผู้ซึ่งได้รับแรงบันดาลใจจากเคล็ดลับของคาร์เนกี และได้เข้าเรียนกฎหมายเมื่ออายุกว่า 40 ปี ภายหลังได้มีส่วนร่วมในการตีพิมพ์นิตยสารของ นโปเลียน ฮิลล์ ด้วย

ดร. แฟรงก์ เครน นักจิตวิทยา นักเขียนบทความ ผู้แต่งหนังสือปกิณฑกะเรื่องต่างๆ เช่น *The Price of Liberty*, *Pragmatism*, *The Duty of the Rich*, และ *How to Keep Friends*

เจ. จี. แซปลิน (อธิการบดีของมหาวิทยาลัยลาซาลล์ ในขณะที่ นโปเลียน ฮิลล์ รับงานโฆษณาให้มหาวิทยาลัย และเป็นที่ซึ่งฮิลล์เริ่มตระหนักว่าตนเองมีความสามารถในการสร้างแรงจูงใจให้ผู้อื่น)

เจนนี่ แรנדอล์ฟ ผู้บริหารสายการบิน สมาชิกสภาองเกรส วุฒิสมาชิกจากเวสต์เวอร์จิเนีย เขาเป็นผู้ซึ่งนิยมชมชอบในตัว นโปเลียน ฮิลล์ เป็นอย่างมาก และเป็นผู้กระตุ้นให้ฮิลล์เข้ารับตำแหน่งที่ปรึกษาของประธานาธิบดีแฟรงคลิน เดอลาโน รูสเวลต์

รายชื่อบุคคลเหล่านี้เป็นเพียงเศษเสี้ยวหนึ่งของคนอเมริกันที่มีชื่อเสียง ซึ่งประสบความสำเร็จและร่ำรวย มันช่วยพิสูจน์ว่าผู้ใดก็ตามที่เข้าใจและนำเคล็ดลับของคาร์เนกีไปใช้ ย่อมจะพบกับความสำเร็จในชีวิต



บทวิจารณ์

ตั้งถิ่นโปเลียน ฮิลล์ ได้กล่าวไว้ว่า รายนามบุคคลที่ได้กล่าวไปแล้วนั้น เป็นเพียงส่วนน้อยของมหาเศรษฐีกว่า 500 คน และผู้คนที่ประสบความสำเร็จในด้านอื่น ซึ่งฮิลล์ได้ไปสัมภาษณ์มาก่อนที่จะเริ่มเขียนหนังสือ คิดแล้วรวย รายชื่อเหล่านี้ยังไม่ได้รวมบุคคลซึ่งได้พบกับฮิลล์ หลังจากเขาได้ตีพิมพ์หนังสือไปแล้ว และยังไม่ได้รวมบุคคลที่ไม่มีโอกาสได้พบกับเขา แต่ก็ประสบความสำเร็จจากการอ่านหนังสือเล่มนี้ ดังนั้นจึงอาจกล่าวได้ว่า ทั้งนโปเลียน ฮิลล์ และหนังสือ **คิดแล้วรวย** ได้ร่วมกันสร้างเศรษฐีใหม่ขึ้นมามากมายกว่าครั้งใดในประวัติศาสตร์ หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งว่า นโปเลียน ฮิลล์ สามารถสร้างแรงบันดาลใจให้ผู้คนได้มากกว่าผู้ใดในประวัติศาสตร์

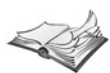
นักพุดสร้างแรงบันดาลใจแทบทุกคนจะต้องพุดถึงผลงานของนโปเลียน ฮิลล์ เรายังพบเห็นอิทธิพลของฮิลล์ในงานเขียนของเพื่อนร่วมสมัยของเขา เช่น เดล คาร์เนกี และนอร์แมน วินเซนต์ พิล ต่อเนื่องไปถึงนักเขียน นักพุดชื่อดัง เช่น ดับเบิลยู. คลีเมนต์ สโตน, อ็อก แมนดิโน และเอิร์ล ไนติงเกล ซึ่งได้ทำงานให้กับนโปเลียน ฮิลล์ และมูลนิธินโปเลียน ฮิลล์ เสียงสะท้อนแห่งหลักการของฮิลล์ยังพบได้ในหนังสือของ แวลลี “แฟมัส” เอมอส, แมรี เคย์ แอส, เคน แบลนชาร์ด, อดีเลด บราย, หนังสือ Chicken Soup for the Soul ผู้แต่งคือ แจ็ค แคนฟิลด์ และมาร์ก วิกเตอร์ แชนเซ่น, แดบบี ฟิลด์, ชักติ กาเวน, จอห์น เกรย์, ซูซาน เจฟเฟอร์, บรูซ เจนเนอร์, ชาร์ลี “ทราแมนดัส” โจนส์, ทอมมี่ ลาสซอร์ดา, อาร์ต ลิงค์เลตเตอร์, โจน ลุนเดน, ดร. แมกซ์เวลล์ มอลซ์, เจมส์ เรดฟิลด์, ดร. เบอร์นี ซีเกล, โจเซ ซิลวา, ไบรอัน เทรซี, ลิลเลียน เวอร์นอน และเดนนิส เวตเลย์ สตีเวน โควีย์ ผู้เขียนหนังสือ The Seven Habits of Highly Effective People มักจะกล่าวถึงอิทธิพลของนโปเลียน ฮิลล์ ที่มีต่อเขา แอนโทนี รอบบินส์ นักเขียนและนักพุดสร้างแรงบันดาลใจที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดของต้นศตวรรษที่ 21 ก็ได้ประกาศว่านโปเลียน ฮิลล์ เป็นวีรบุรุษของเขา

ผมพบว่าผู้ใดก็ตามที่ได้รับแรงบันดาลใจและนำเคล็ดลับของคาร์เนกีไปใช้ ย่อมประสบความสำเร็จ และในทางตรงกันข้าม ผมไม่เคยเห็นใครที่ร่ำรวยขึ้นมา ได้โดยไม่ใช้เคล็ดลับเหล่านี้เลย จากข้อเท็จจริง 2 ประการนี้ ทำให้ผมสรุปได้ว่าเคล็ดลับของศักยภาพในการนำพาตัวเองไปสู่ความสำเร็จนั้นสำคัญมากกว่าสิ่งซึ่งเราได้รับจากสิ่งที่เรียกว่า “การศึกษา”

เวลาที่คุณอ่านหนังสือเล่มนี้ เคล็ดลับอาจโดดเด่นขึ้นมาจากหน้าหนังสือ แล้วทำให้คุณเกิดความกระฉับ ขอเพียงคุณเตรียมตัวให้พร้อม คุณก็จะได้ค้นพบมัน ไม่ว่าคุณจะได้ค้นพบที่ส่วนใดของหน้าแรกไปจนถึงหน้าสุดท้าย เมื่อเคล็ดลับต่างๆ ได้แสดงตัวของมันเองออกมา จงหยุดตัวเองชั่วคราว แล้วจดบันทึกเวลาและสถานที่ที่ได้พบมันไว้ บางทีคุณอาจอยากจรรำลึกถึงภายหลัง เพราะมันอาจเป็นจุดเปลี่ยนสำคัญในชีวิตของคุณเลยก็เป็นได้

โปรดจำไว้ด้วยว่า เมื่อคุณอ่านหนังสือเล่มนี้จบลง จงนำมันไปสู่โลกแห่งความเป็นจริง ไม่ใช่ในความเพ้อฝันหรือนิยาย เป้าหมายของเคล็ดลับคือนำข้อเท็จจริงแห่งจักรวาลที่มีอยู่แล้วไปปฏิบัติด้วยตัวคุณเอง ถ้าคุณพร้อมแล้ว คุณอาจเรียนรู้ต่อได้เองว่าจะทำอะไรและอย่างไร ในตอนเริ่มต้นคุณอาจจะต้องกระตุ้นตนเองบ้างถ้าจำเป็น

คำแนะนำสุดท้ายสำหรับการเตรียมตัวเพื่อให้คุณสามารถนำเคล็ดลับของคาร์เนกีไปใช้ก็คือ ทั้งความสำเร็จและความร่ำรวยนั้นล้วนมีจุดเริ่มต้นมาจากความคิดทั้งสิ้น ถ้าคุณเตรียมตัวพร้อมแล้วสำหรับเคล็ดลับสู่ความสำเร็จ คุณจะได้เพียงแค่ครึ่งหนึ่ง ส่วนอีกครึ่งหนึ่งนั้นจะเข้ามาสู่จิตใจของคุณเองเมื่อถึงเวลา



บทวิจารณ์

หนังสือ **คิดแล้วรวย** แตกต่างจากบทความธุรกิจ และหนังสือสร้างแรงบันดาลใจอื่นๆ ตรงที่เราไม่สามารถอ่านบทต่างๆ กระโดดข้ามไปข้ามมาเพื่อเอาแนวคิดตรงนี้ไปแก้ปัญหาเฉพาะเรื่องนั้นได้ แต่ฮิลล์เขียนหนังสือเล่มนี้โดยมีการเชื่อมโยงเรื่องต่างๆ ให้สัมพันธ์กัน เพื่อให้เราอ่านจากบทแรกไปจนจบบท

สุดท้าย แนวคิดที่อยู่ในบทหนึ่งอาจไปปรากฏในบทต่อไป จึงมีความจำเป็นที่ผู้อ่านจะต้องเข้าใจความหมายและเนื้อหาที่สำคัญของแต่ละบทมาก่อน แต่ละบทถูกออกแบบมาเพื่อให้ผู้อ่านจำเป็นต้องอ่านทุกตัวอักษร พิจารณาทุกไวยากรณ์ ทำความเข้าใจทุกแนวคิด และซึมซับมันเข้าไป

หนังสือ **คิดแล้วรวย** จึงถูกเรียกว่าเป็นปรัชญาแห่งความสำเร็จเล่มแรก ปรัชยานี้นอกจากจะเก็บรวบรวมสูตรลับในการแก้ปัญหาทางธุรกิจ แล้วยังเป็นหลักการสำคัญที่จะช่วยชี้นำความคิดและการกระทำของเรา ช่วยสร้างเสริมมาตรฐานทางจริยธรรม และสร้างคุณค่าในตัวเราเองอีกด้วย หนังสือเล่มนี้จึงไม่เพียงแต่จะเปลี่ยนแนวคิดของคุณเท่านั้น ยังเปลี่ยนวิถีชีวิตของคุณอีกด้วย

ในการเตรียมหนังสือฉบับปรับปรุงใหม่นี้ ได้มีการวิเคราะห์ทุกแง่มุมของ **คิดแล้วรวย** และมีการปรับปรุงเนื้อหาดั้งเดิมให้ทันสมัยยิ่งขึ้น เพื่อให้มั่นใจในการที่จะนำไปปรับใช้ในโลกแห่งธุรกิจของทุกวันนี้

หลักประกันในคุณภาพของหนังสือ **คิดแล้วรวย** ฉบับเดิมก็คือ ทุกๆ บทล้วนมาจากการที่ นโปเลียน ฮิลล์ ได้นำเสนอตัวอย่างจากชีวิตจริงของเศรษฐีอเมริกันที่ประสบความสำเร็จสูงสุดด้วยตัวเอง ในฉบับปรับปรุงใหม่นี้ ยังคงไว้ซึ่งสิ่งที่ฮิลล์เขียนไว้อย่างครบถ้วน และทางผู้เขียนได้เพิ่มเติมกรณีศึกษาพร้อมสมัยควบคู่ไปกับหลักการของฮิลล์เพื่อให้ทันสมัยยิ่งขึ้น

ในการเพิ่มเติมกรณีศึกษาร่วมสมัยนั้น ส่วนไหนที่ผู้เขียนรู้สึกที่น่าสนใจสำหรับผู้อ่าน เราก็ตระหนักว่าเราควรหาข้อมูลเพิ่มเติม เราได้แนะนำหนังสือและสื่อสารอื่นๆ เพื่อเสริมแง่มุมต่างๆ แห่งปรัชญาของ นโปเลียน ฮิลล์ ให้สมบูรณ์ยิ่งขึ้น ผู้เขียนได้ติดต่อกับนักเขียนที่ยังมีชีวิตอยู่เพื่อความถูกต้องของข้อความในบทวิจารณ์ นอกจากนี้เรายังได้ให้ความสำคัญกับไวยากรณ์ อักษร และรูปประโยคเพื่อประโยชน์ในการอ่านอีกด้วย

ท่านผู้อ่านซึ่งคุ้นเคยกับฉบับที่ตีพิมพ์ก่อนหน้านี้ จะสังเกตเห็นว่า หมายเลขของบทมีการเปลี่ยนแปลงไปบ้าง ต้นฉบับดั้งเดิมของ **คิดแล้วรวย** นั้นเริ่มต้นด้วยบทที่ไม่มีหมายเลข แต่เป็นคำแนะนำจากผู้เขียน ส่วนในฉบับปรับปรุง

ใหม่นี้ได้จัดมันไว้เป็นบทที่ 1 และตั้งชื่อบทเป็นเคล็ดลับแห่งความสำเร็จ บทถัดไปจึงได้เรียงหมายเลขของบทใหม่ตามลำดับของบทในเล่มดั้งเดิม บทเดิมที่มีชื่อว่า กามารมณ์ ได้ถูกเปลี่ยนเป็น สัมพันธภาพทางเพศ เสน่ห์ดึงดูด และสร้างสรรค์ เนื้อหาในบทนี้ได้ถูกปรับปรุงและอธิบายเพิ่มเติม เพื่อสะท้อนบทบาทของผู้หญิงในสังคมยุคปัจจุบัน

ในส่วนของบทวิจารณ์ทั้งหมดนั้น จะใช้รูปแบบตัวอักษรที่แตกต่างจากเนื้อหาเดิม



หนังสือขายดีที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดในประวัติศาสตร์
สอดคล้องเนื้อหาเพิ่มเติมและกรณีศึกษาร่วมสมัย ซึ่งได้พิสูจน์แล้วว่า
ปรัชญาของ นโปเลียน ฮิลล์ ยังคงทันสมัยตราบนานทุกวันนี้
ซึ่งช่วยนำพาผู้คนก้าวไปสู่ความสำเร็จ

นโปเลียน ฮิลล์ ผู้สร้างเศรษฐีร้อยล้าน

คิดแล้วรวย เป็นหนังสือคลาสสิกของ นโปเลียน ฮิลล์ ที่สร้างยอดขายมากกว่า 60 ล้านเล่ม
ทั่วโลก อาจกล่าวได้ว่า หนังสือเล่มนี้ได้สร้างเศรษฐกิจและสร้างแรงจูงใจสู่ความสำเร็จ ยิ่งกว่า
หนังสือเล่มใดในประวัติศาสตร์

30 ปีแห่งการค้นคว้าและทดสอบ

กว่า 30 ปีที่ นโปเลียน ฮิลล์ ร่วมมือกับผู้ที่ประสบความสำเร็จอย่างสูงของสหรัฐอเมริกา
ซึ่งมีทั้งผู้ประกอบการ นักประดิษฐ์ นักธุรกิจ นักอุตสาหกรรม และผู้นำทางการเมือง
เพื่อเรียนรู้ร่วมกันว่า ทำไมพวกเขาจึงประสบความสำเร็จ ในขณะที่คนอื่นล้มเหลว มหาเศรษฐี
ผู้มีชื่อเสียงกว่า 500 คน ได้เปิดเผยเคล็ดลับที่พวกเขาใช้เพื่อหลุดตัวเองจากความยากจน
และสร้างความสำเร็จให้เราได้รับรู้

คิดแล้วรวย สู่ศตวรรษที่ 21

คิดแล้วรวย สู่ศตวรรษที่ 21 นอกจากจะคงเนื้อหาของต้นฉบับเดิมไว้แล้ว ยังรวมไปถึง
เรื่องราวของ นโปเลียน ฮิลล์ นอกจากนี้ในแต่ละบทยังสอดคล้องกับกรณีศึกษาร่วมสมัย
และเสริมบทวิจารณ์ไว้อีกด้วย ซึ่งช่วยพิสูจน์ว่าหลักการของ นโปเลียน ฮิลล์ ยังคงทันสมัย
และนำพาผู้คนไปสู่ความสำเร็จได้ตราบนานทุกวันนี้

ปรัชญาแห่งความสำเร็จ

คิดแล้วรวย สู่ศตวรรษที่ 21 เป็นยิ่งกว่าหนังสือพัฒนาตนเอง เพราะได้มอบปรัชญาแห่ง
ความสำเร็จให้แก่คุณ สอนวิธีการที่จะสร้างสรรค์สำนึกแห่งความสำเร็จด้วยตัวคุณเอง
และเป็นแผนที่นำทางคุณไปสู่ความสำเร็จ

คิดแล้วรวย สู่ศตวรรษที่ 21 เป็นหนังสือที่ไม่เพียงเปลี่ยนความคิดของคุณเท่านั้น
แต่จะยังเปลี่ยนวิถีชีวิตของคุณอีกด้วย

ISBN 978-974-212-978-1



9 789742 129781

220 บาท